
Spis treści

Wstęp	9
CZĘŚĆ I. DYNAMIKA KONWERCENCJI REALNEJ	
Rozdział 1. Realna i nominalna konwergencja – podstawy teoretyczne i implikacje praktyczne (<i>Jan J. Michałek, Włodzimierz Siwiński, Mieczysław W. Socha</i>)	13
1.1. Wprowadzenie	13
1.2. Podstawy teoretyczne konwergencji realnej	15
1.3. Metoda, zakres i struktura pracy	20
1.4. Szczegółowe wyniki badań i konsekwencje dla polityki gospodarczej	25
Rozdział 2. Unia Europejska i wzrost gospodarczy – perspektywy dla Polski i krajów Europy Centralnej (<i>Włodzimierz Siwiński</i>)	42
2.1. Wprowadzenie	42
2.2. Wpływ wymiany zagranicznej na wzrost gospodarczy	44
2.3. Czy liberalizacja przepływów finansowych pobudza wzrost gospodarczy	47
2.4. Integracja regionalna i wzrost gospodarczy – aspekty teoretyczne	49
2.5. Analiza empiryczna wpływu integracji w UE na wzrost gospodarczy w latach 90.	54
2.6. UE szansą na pobudzenie wzrostu gospodarczego w krajach Europy Środkowej i Wschodniej	61
Podsumowanie	66
Rozdział 3. Struktura techniczna gospodarki a dyfuzja technologii w perspektywie konwergencji realnej Polski z UE (<i>Michał Brzozowski, Stanisław Kubiela</i>)	68
3.1. Wprowadzenie	68
3.2. Przegląd wyników badań międzynarodowej dyfuzji technologii	71
3.3. Metodologia i dane analizy panelowej	75
3.4. Wyniki estymacji modelu	86
Podsumowanie	92
Aneks	94
Rozdział 4. Wpływ handlu zagranicznego na konwergencję płac w wybranych krajach UE (<i>Mieczysław W. Socha, Leszek E. Wincenciak</i>)	98
4.1. Wprowadzenie	98
4.2. Podstawy teoretyczne i wyniki badań nad konwergencją płac	100
4.3. Fakty stylizowane	104
4.4. Badanie konwergencji – analiza ekonometryczna	108
4.5. Analiza nieparametryczna konwergencji płac	116
Podsumowanie	119
Aneks	121

Rozdział 5. Ewolucja instytucji rynku pracy w Polsce i w krajach UE-15. Konwergencja czy dywergencja (<i>Gabriela Grotkowska, Mieczysław W. Socha, Urszula Sztanderska</i>)	126
5.1. Wprowadzenie	126
5.2. Znaczenie instytucji rynku pracy dla konwergencji realnej – podstawy teoretyczne	128
5.3. Ochrona stosunku pracy	132
5.4. Ustalanie płac	151
5.5. Polityka rynku pracy	162
Podsumowanie	170
Aneks	173
Rozdział 6. Przedsiębiorstwa międzynarodowe a konwergencja płac realnych w warunkach elastycznej podaży pracy w kraju goszczącym (<i>Andrzej Cieślak</i>)	174
6.1. Wprowadzenie	174
6.2. Podstawowe założenia	178
6.3. Zmiana technologiczna	181
6.4. Napływ kapitału fizycznego	187
6.5. Dyfuzja wiedzy	191
Podsumowanie	194
Rozdział 7. Polityka regionalna a konwergencja w UE i w Polsce w świetle nowych teorii geografii ekonomicznej (<i>Agata Miazga</i>)	196
7.1. Wprowadzenie	196
7.2. Europejska polityka regionalna w latach 2000–2006	197
7.3. Konwergencja czy dywergencja	198
7.4. Wybrane modele geografii ekonomicznej	203
7.5. Przegląd badań empirycznych	211
7.6. Przestrzenne zróżnicowanie płac w Polsce	213
Podsumowanie	219
Rozdział 8. Regionalna konwergencja płac w Polsce w okresie integracji z UE (<i>Bartek Rokicki</i>)	221
8.1. Wprowadzenie	221
8.2. Przyczyny przestrzennego zróżnicowania rozwoju w świetle teorii ekonomicznej	222
8.3. Przewidywania teoretyczne a wyniki badań empirycznych	225
8.4. Regionalne zróżnicowanie realnych wynagrodzeń w Polsce w latach 1980–2004	227
8.5. Przestrzenna koncentracja aktywności gospodarczej i inwestycje zagraniczne jako czynniki wpływające na wzrost regionalnego zróżnicowania płac w Polsce	232
Podsumowanie	240
Rozdział 9. Nierównowaga fiskalna a długookresowy wzrost gospodarczy (<i>Joanna Siwińska-Gorzelałak</i>)	243
9.1. Wprowadzenie	243
9.2. Skutki nierównowagi dla wzrostu gospodarczego – zagadnienia teoretyczne	243
9.3. Badania empiryczne wpływu nierównowagi fiskalnej na wzrost gospodarczy	247
9.4. Badanie empiryczne	248
Podsumowanie	252
CZĘŚĆ II. ZMIANY W STRUKTURZE POLSKIEGO HANDLU W OKRESIE AKCESJI POLSKI DO UE A DYNAMIKA KONWERGENCJI REALNEJ	
Rozdział 10. Wpływ konwergencji na zawartość czynników produkcji w handlu Polski z UE (<i>Agnieszka Pugacewicz</i>)	255
10.1. Wprowadzenie	255
10.2. Szacunkowe zmiany wielkości handlu po akcesji	256
10.3. Pośrednie przepływy czynników produkcji – metoda badania	259
10.4. Przegląd badań zawartości czynników	260

10.5. Dane	261
10.6. Wyniki	262
10.7. Bilans czynnikowy	263
10.8. Surowce naturalne	271
Podsumowanie	274
Aneks	278
Rozdział 11. Polityka standaryzacyjna UE – konsekwencje przystąpienia dla Polski i innych nowych członków (Jan Hagemeyer, Jan J. Michalek)	287
11.1. Wprowadzenie	287
11.2. Znaczenie barier technicznych w handlu – przegląd teorii i badań empirycznych	289
11.3. Bariery TBT liczone jako ekwiwalenty taryfowe (<i>price wedge</i>)	290
11.4. Analiza częstotliwości stosowanych barier technicznych, badania ankietowe i modele grawitacyjne	293
11.5. Analiza kosztów i korzyści na podstawie oceny ryzyka	295
11.6. Unia standaryzacyjna	298
11.7. Policzalne modele równowagi ogólnej i cząstkowej	300
11.8. Znaczenie podejść UE do standaryzacji w eksporcie nowych krajów członkowskich	302
11.9. Możliwe efekty dobrobytowe przystąpienia do UE	305
Podsumowanie	311
Rozdział 12. Zmiany handlowe i produkcyjne w sektorze hutniczym po przystąpieniu Polski do UE (Jacek Rothert)	312
12.1. Wprowadzenie	312
12.2. Zmiany w sektorze hutniczym w Polsce po 1 maja 2004 roku – analiza wybranych szoków i przewidywań teorii handlu	313
12.3. Analiza empiryczna	317
12.4. Wyniki symulacji	323
Podsumowanie	329
Rozdział 13. Potencjalne skutki handlowe przystąpienia Polski do UE dla krajów byłego Związku Radzieckiego (Tomasz Rothe)	331
13.1. Wprowadzenie	331
13.2. Podstawy teoretyczne badania	336
13.3. Szacowanie skutków przystąpienia Polski do UE	339
Podsumowanie	350
Rozdział 14. Zmiany cen polskich produktów importowych pod wpływem liberalizacji handlu z UE (Jan J. Michalek, Katarzyna Śledziwska)	355
14.1. Wprowadzenie	355
14.2. Układ Europejski a liberalizacja polskiego importu	356
14.3. Teoretyczne podstawy analizy wpływu preferencyjnej liberalizacji handlu na <i>tot</i>	360
14.4. Przegląd badań empirycznych wpływu dyskryminacyjnej liberalizacji handlu na <i>tot</i>	363
14.5. Badanie empiryczne wpływu dyskryminacyjnej liberalizacji handlu na <i>tot</i> Polski	366
14.6. Wyniki estymacji wpływu na <i>tot</i>	368
14.7. Rozwinięcie badania	372
Podsumowanie	372
CZĘŚĆ III. PROCESY KONWERCENCJI NOMINALNEJ	
Rozdział 15. Kurs walutowy – od akcesji do wprowadzenia euro (Marcin Gruszczyński)	377
15.1. Wprowadzenie	377
15.2. Zagrożenia dla integracji monetarnej w okresie poprzedzającym przyjęcie euro (doświadczenia europejskie)	379
15.3. Badanie empiryczne	394

15.4. Stabilność kursu złotego pomiędzy akcesją a wprowadzeniem euro	399
Podsumowanie	406
Rozdział 16. Prawdopodobieństwo wystąpienia kryzysu walutowego w Polsce w warunkach integracji gospodarczej i walutowej (Dagmara Świsłowska)	408
16.1. Wprowadzenie	408
16.2. Podstawy teoretyczne	410
16.3. Wskaźniki wyprzedzające	412
16.4. Metodologia badawcza oraz wyniki	415
Podsumowanie	423
Aneks	425
Rozdział 17. Polityka pieniężna w systemie ERM II – stabilizacja wewnętrzna a kontrola kursu walutowego (Paweł Gieraltowski)	428
17.1. Wprowadzenie	428
17.2. Dania	432
17.3. Grecja	444
Podsumowanie	446
Aneks	449
Rozdział 18. Konwergencja nominalna w przypadku asymetrycznych preferencji banku centralnego (Michał Brzozowski)	451
18.1. Wprowadzenie	451
18.2. Preferencje banku centralnego jako determinanta inflacji i zmian kursu walutowego	453
18.3. Asymetria preferencji banku centralnego w nowych krajach członkowskich	462
Podsumowanie	467
Aneks	469
Rozdział 19. Wpływ globalizacji i integracji na wielkość i strukturę dochodów i wydatków publicznych w krajach UE (Joanna Siwińska-Gorzela)	470
19.1. Wprowadzenie	470
19.2. Konsekwencje konkurencji podatkowej dla wielkości i struktury dochodów publicznych	471
19.3. Wpływ integracji i globalizacji na wielkość i strukturę wydatków publicznych	477
19.4. Badanie empiryczne – konkurencja podatkowa i konwergencja fiskalna w UE	478
Podsumowanie	484
Bibliografia	486
Indeks rzeczowy	508